

Pertinence des projets

Pertinence des projets d'IAF

L'appel à propositions de projets d'IAF soutiendra le développement et la commercialisation de technologies de fabrication de pointe assistées par l'IA dans des domaines comme les suivants :

- **Optimisation des systèmes dans les installations de fabrication ou les chaînes d'approvisionnement**, par exemple :
 - Automatisation et optimisation de machines et de procédés
 - Maintenance prédictive
 - Automatisation de la prédiction et du contrôle de la qualité
 - Optimisation de l'énergie et des émissions
 - Production axée sur la demande
 - Numérisation des chaînes d'approvisionnement aux fins de la traçabilité et de la démonstration de la conformité environnementale, sociale et de gouvernance (ESG)
 - Optimisation de la productivité, y compris l'augmentation de l'efficacité globale de l'équipement (EGE)
- Développement de **nouvelles capacités de fabrication de pointe**, p. ex. de nouveaux équipements robotiques ou d'automatisation.
- **Amélioration de la cybersécurité** aux niveaux des installations et des procédés.
- **Prototypage et mise à l'essai rapides** de matériaux, de produits ou de procédés.
- Le développement d'**autres capacités et services de fabrication perturbateurs basés sur l'IA**.

Exigences de pertinence

Pour être pertinent, un projet doit être transformateur, appliqué, durable et collaboratif :

- **Transformateur** – Il devrait avoir une incidence sur le rendement de la fabrication et avoir le potentiel de conférer un avantage concurrentiel mondial important à l'industrie canadienne.
- **Appliqué** – Il devrait avoir un important potentiel de commercialisation généralisée.
- **Durable** – Il devrait offrir de grands avantages à l'écosystème de fabrication de pointe du Canada en aidant à promouvoir les capacités canadiennes en matière d'IA dans la fabrication, en partageant les connaissances de l'industrie, en offrant des possibilités d'éducation générale, de formation et d'EDI ou en permettant l'accès à des capacités de recherche appliquée, de mise à l'essai et de démonstration.
- **Collaboratif** – Il devrait démontrer une collaboration significative entre les partenaires, le développement de relations avec l'industrie, le renforcement de la confiance et le partage des connaissances, des risques, des investissements et des avantages qui en découlent. Il devrait aussi reposer sur la participation de plusieurs partenaires de l'industrie, et en particulier les petites et moyennes entreprises (PME).

Conditions de financement

NGen vise un co-investissement de 50 M\$ avec l'industrie

- Le projet doit être axé sur la commercialisation, être dirigé par les entreprises et être de nature collaborative
- Le consortium de projet doit comprendre au moins **deux partenaires industriels** : un fabricant et un fournisseur d'IA (dont une PME, c.-à-d. une entreprise comptant moins de 500 employés dans le monde)
- Le coût total du projet doit se situer entre **2 M\$ et 8 M\$**
- NGen remboursera jusqu'à 35 % du coût total
- Aucun partenaire ne pourra recevoir plus de 80 % du financement de NGen
- Le projet devra être achevé et toutes les dépenses admissibles à un remboursement devront avoir été engagées avant le 31 mars 2026
- Le financement de NGen peut être entièrement combiné au financement d'autres sources
- Frais administratifs : 3 % du coût total du projet

Appels à propositions de projets d'IAF – QUI PEUT FAIRE UNE DEMANDE?

Tout membre organisationnel de NGen peut demander le financement d'un projet ou demander à être un partenaire ou co-investisseur dans un projet. Rendez-vous à l'adresse [«https://www.ngen.ca/membership»](https://www.ngen.ca/membership) pour devenir gratuitement membre de NGen.

- Les bénéficiaires du financement doivent être **constitués juridiquement au Canada** et être **des organismes à but lucratif, des organismes à but non lucratif qui facilitent et financent la recherche et le développement et dont le financement provient principalement d'organismes du secteur privé** ou des **sociétés d'État non fédérales dont le financement provient d'activités commerciales**.
- Les **organisations internationales** (sociétés commerciales ou organisations de recherche étrangères sans présence juridique au Canada) **peuvent** aussi **participer à un projet**, mais aucune activité de projet réalisée par ces organisations **ne sera admissible à un financement**.

Projets non pertinents

- Les projets liés à des travaux expérimentaux ou théoriques sans application ou utilisation commerciale directe. Les projets doivent démontrer une solide stratégie de commercialisation.
- Les activités de production en elles-mêmes ou activités qui subventionnent la production à grande échelle.
- Les investissements en capital qui n'apportent pas à l'organisation de nouvelles capacités de fabrication assistées par l'IA.
- Les activités qui pourraient être considérées comme anticoncurrentielles.
- Les projets qui ne procurent des avantages qu'à une seule entreprise ou organisation.
- Les projets qui seraient entrepris à la même échelle ou selon la même portée et dans le même délai sans un financement de NGen.
- Les modifications de routine ou périodiques apportées aux produits, chaînes de production, procédés de fabrication, services ou autres opérations existants, même si elles peuvent constituer des améliorations.

Vous doutez de la pertinence de votre projet?

Si vous doutez encore de la pertinence de votre projet, communiquez avec nous à ai@ngen.ca.

Mécanisme de financement - Dates à retenir

Dates à retenir

Dates limites de soumission des demandes :

- 23 novembre 2022 – Présélection des demandes dans le portail Hockeystick
- 7 décembre 2022 – Demandes initiales pour examen par NGen
- 19 janvier 2023 – Demandes finales

Comment préparer une demande solide...

- Lisez attentivement le Guide de proposition de projet et le Guide financier.
<https://www.ngen.ca/funding/challenge/ai4m>
- Ne commencez pas en répondant aux questions. Ayez une réunion de partenariat avec vos collaborateurs et planifiez le projet avec eux.

Gagnant Gagnant Gagnant

- Réfléchissez à la façon dont vous atteindrez les objectifs du programme de NGen, les vôtres en tant qu'organisation responsable et ceux de vos partenaires.
- Établissez des relations avec vos partenaires : renforcez la confiance; allez jusqu'au point où vous vous appelez par vos prénoms.
 - Quels problèmes essayez-vous de résoudre? Discutez-en!
 - Plus vous vous investissez à cette étape, plus ce sera avantageux
 - Le projet sera d'autant plus facile et efficace après son lancement

1. Collaborer 2. Échanger des idées 3. Structurer le projet 4. Monter le dossier

- Assurez-vous que vos partenaires et vous-même avez l'adhésion de vos équipes de direction et que votre équipe de projet comprend des personnes influentes.
- Engagez un solide gestionnaire de projet ou quelqu'un qui saura mener à bien la proposition.
- Esquissez la pertinence du projet, les objectifs communs, les produits livrables et l'échéancier global.
- Échangez des idées sur les avantages du projet et les possibilités qu'offre le travail en consortium.
- Montez le dossier avec vos partenaires.
 - Le dossier, le plan de projet et les détails financiers doivent être acceptés par tous vos partenaires.

Conseils et principes généraux

- Suivez le guide pour vous aider à préparer votre proposition.
 - Chacun prépare sa proposition à sa façon.
 - Nous vous suggérons de commencer en répondant à la question 1, car cela vous amènera à définir la vision du projet et à mettre en évidence ce que l'intelligence artificielle dans la fabrication a de transformateur.
 - Vous voulez avoir des commentaires sur la pertinence de votre projet à cette étape? Communiquez avec NGen pour lui en demander, à ai@Ngen.ca
 - N'envoyez pas votre proposition par courriel; servez-vous du portail sécurisé.

Conseils et principes généraux

- Vous n'avez pas à appliquer toutes les suggestions qui sont faites pour chaque question. Servez-vous de celles qui conviennent le plus à votre projet. Toutefois, donnez des réponses aussi complètes que possible.
- Prenez en compte le montant du financement que vous demandez et ce que votre projet pourrait apporter à l'IA dans la fabrication au Canada.
- Chaque projet est unique. Par conséquent, donnez toute autre information pertinente que les conseils n'abordent pas.
- **Répondez aux questions.**
 - **Il ne s'agit pas d'un examen**, mais les évaluateurs disposeront uniquement, pour faire leur travail, de ce qui est écrit dans votre demande. Essayez du mieux que vous pouvez de suivre les conseils donnés pour répondre à chaque question.
 - **Collaborez avec vos partenaires** pour répondre aux questions et quantifier tous les avantages dont chacun pourrait profiter.

- Ne perdez pas de vue les exigences de pertinence de NGen :
 - Quelle est la technologie d'intelligence artificielle que vous proposez d'appliquer dans votre projet? Que fait-elle?
 - Qu'est-ce que l'intelligence artificielle a de transformateur dans votre entreprise?
 - Qu'est-ce qu'apportera votre projet à l'IA dans la fabrication au Canada?
 - Démontrez une collaboration significative.
- Dans la mesure du possible, prouvez ce que vous avancez. Avez-vous de l'information provenant d'une analyse ou d'une étude de marché?
- Mentionnez des sources crédibles. Ne citez pas Wikipedia.
- Lorsque vous réfléchissez à votre proposition et analysez vos arguments, pensez à ce qui distingue votre projet de tous les autres.

Conseils et principes généraux

- Répondez clairement aux questions. Les évaluateurs apprécient les cas simples.
- Des graphiques et des tableaux peuvent être utiles. Recourez-y dans les cas suivants :
 - Diagrammes de processus.
 - Comparaisons d'améliorations.
 - Projections du marché.
 - Arguments économiques.
 - Gouvernance ou structure de l'équipe de projet.
 - Tableau du nombre d'emplois directs et indirects à court, à moyen et à long terme.
- Évitez de répéter les conseils aux évaluateurs ou de faire des déclarations générales sans donner de chiffres.